



NxM EDI | Microsoft Dynamics NAV

Effektiv kommunikation knytter stærke bånd

NxM EDI er redskabet til fuld udnyttelse af potentialet i Microsoft Dynamics NAV.

Fordelen er let elektronisk udveksling af data mellem økonomisystemer. Udbyttet er et lavere ressourceforbrug, færre fejl og et styrket professionelt image over for samarbejdspartnerne



Siden 2001 er NxM EDI implementeret i flere mellemstore og store virksomheder i Skandinavien til elektronisk udveksling af data og dokumenter

Det handler om elektronisk dataudveksling

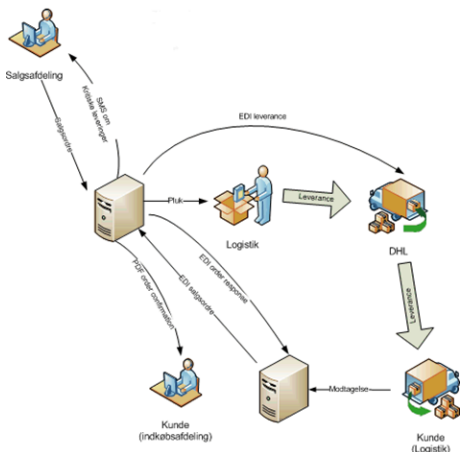
NxM EDI handler om overførsel af strukturerede data i aftalte standarder fra ét IT-system til et andet - hurtigt og sikkert!

Uanset om det er interne besparelser eller krav fra kunder/leverandører, som driver det digitale projekt, medfører begge mere effektive arbejdsprocedurer. Data- og dokumentudveksling på elektronisk vis giver effektivitet og besparelser - såvel gennem mindre manuel håndtering og færre indtastningsfejl som gennem lavere udgifter til porto og drift.

Således medvirker NxM EDI til forbedret kundeservice via kort responstid og åbner op for frit valg af VANS-operatør samt tilkobling af nye dokumenter uden ekstra tilpasning.

Logik og uafhængighed

Med basis i Microsoft Dynamics NAV-logikken dækker NxM EDI en bred vifte af forretningsbehovene og giver brugeren en suveræn håndtering og enkel tilgang til de mange færdige dokumenttyper, der kan føjes til en kunde/leverandørs kommunikationsprofil.



Generelt	Adresse brug	Kommunikation
Forretningsrelationstype	Kunde	
Forretningsrelationskode		
Dokumenttype	SINV	Sales Invoice
Kommunikationskanal	PDF-Email	
EDI Partner Kode		
Response dokumenttype		
Behandl Tekstlinie som	Tekst	
Brug Salgsordre fakt.k...	Dokument	
Kvittering ønskes	<input type="checkbox"/>	
Skift status	<input checked="" type="checkbox"/>	
Bogfør direkte	<input type="checkbox"/>	
EAN/End point		
CVR nr.		
Org.nr.		
Anden identifikation		
Aktiv	<input type="checkbox"/>	

Kommunikationsprofilen defineres enkelt for hver kunde/leverandør og kan opsættes med flere kombinationer af EDI, PDF pr. e-mail, SMS og print

Kommunikationsprofilen

Din samarbejdspartner opsættes ud fra den ønskede kommunikationsform – fx så kontoudtog sendes som PDF på e-mail og faktura på EDI. For hvert dokument bestemmes til hvem og hvordan, der skal informeres. Måske skal leverancer sendes som PDF til den interne sælger og samtidig som EDI til kunden. Kombiner imellem EDI, PDF pr. e-mail, SMS og print.

Salgsordremodtagelse

Kundens webordre kommer ind som et EDI dokument, fx på FTP. EDI dokumentet modtages, og dokumentet kontrolleres for fejl. Alle kendte fejl rapporteres på én gang, så disse kan rettes og derefter registreres som NAV salgsordre, eller systemet kan opsættes til automatisk at overføre en EDI salgsordre til NAV salgsordretabellen.

En EDI salgsordre modtages for eksempel og godkendes automatisk, hvis der er lagerbeholdning nok til at opfylde leverancen af hele salgsordren. Ved den automatiske godkendelse sendes der ligeledes automatisk en ordrebekræftelse, ordren frigives, og lageret kan plukke varen, når leveringsdatoen nærmer sig. Effektivt og uden manuelle procedurer.

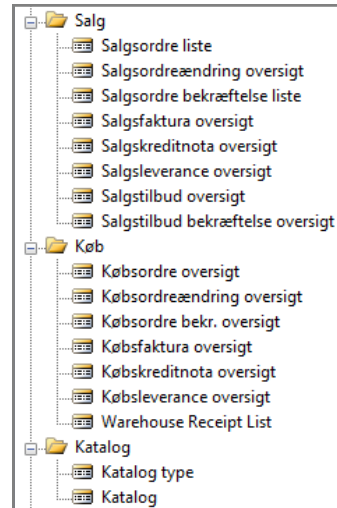
Ordrebekræftelse

Kunden får besked om, at ordren er accepteret via ordrebekræftelsen. Kundens kommunikationsprofil bestemmer, om salgsordrebekræftelsen skal sendes pr. e-mail eller via EDI.

Med ordrestatusfeltet er det altid tydeligt, hvad der forventes af brugeren.

Understøttede dokumenter

Alle gængse forretningsdokumenter som salgsordre, ordrebekræftelse, faktura, kreditnota, m.v. er understøttet. Formatering af dokumenter følger HanCom, EDIFACT og OIOUBL profil BilSim 1.0, som køber og sælger understøtter. Der kan være varianter i kombinationen af dokumentformater og -muligheder.



Dokumenter pr. NAV dokumenttype

Simpel håndtering og fejlkontrol

Den daglige administration omfatter automatisk eller manuelt aktivitetsoverblik og eventuel trinvis fejlsøgning fra den direkte log over ind-/udgående dokumenter samt kvitteringer.

- Multioutput styring (EDI, PDF pr. e-mail, SMS, print)
- Multilanguage (engelsk, dansk, svensk som standard. Øvrige som option)
- Understøttelse af rollebaseret klient (RTC)
- Udvidelsesmulighed i takt med virksomhedsvækst
- Automatisk match mellem ordre og faktura
- Komplet log over udvekslede informationer
- Veludbygget fejlhåndtering med direkte adgang til opdatering af data/manuel behandling
- Fleksibel konvertering af varenumre jf. prioriterede værdier
- Hurtigt overblik over åbne og udestående dokumenter under behandling
- Nem adgang til online vejledning
- E-mail funktion for anmodning om ændringer eller ny funktionalitet
- Frit valg af serverkomponent (indbygget, separat eller på anden vis gennem universelle import/eksport formater)

Hurtigt overblik og direkte adgang til det enkelte dokument

Systemkrav

NxM EDI kan integreres med Microsoft Dynamics NAV fra version 4.00 (Classic) /NAV2009 (RTC).

NxM EDI | Microsoft Dynamics NAV

Gennem mere end 15 år har folkene bag NxM udviklet og implementeret løsninger til Microsoft Dynamics NAV og supporterer i dag en række mellemstore og store virksomheders EDI setup rundt om i Skandinavien.



NxM har implementeret EDI-integrationsløsning hos ATEA. Løsningen anvendes til en bred vifte af aktiviteter - herunder bemærkningshåndtering og intercompany-funktionalitet - samt understøttelse af andre systemer. Hertil kommer de mere traditionelle EDI aktioner som daglig informationsudveksling med kunder, leverandører og håndtering af webshopordrer. Udover traditionel EDI (Edifact/Hancom) udveksler ATEA data via PDF til de samarbejdspartnere, der ønsker det.

Med professionelle, kvalitetsbevidste og kompetente medarbejdere bistår ATEA kunderne med værdiskabende it-løsninger. I Danmark beskæftiger ATEA næsten 1500 medarbejdere og har en stærk lokal tilstedeværelse med afdelinger fordelt over hele landet. ATEA koncernen er repræsenteret i hele Norden og Baltikum og er noteret på Oslo Børs.



NxM har implementeret EDI integrationsløsning hos Bisca. Tidligere anvendte Bisca et ældre egenudviklet værktøj til EDI kommunikation, men besluttede at udskifte det med den løst koblede NxM EDI løsning, der integrerer EDI kommunikationen med ERP systemet MS Dynamics NAV.

Biskas EDI setup omfatter mere end tyve forretningspartnere, som integrerer med NAV systemet og blandt andet udveksler salgsfaktura, kreditnota og fragtpapirer som fx SSCC følge-/pakkesedler. Yderligere håndteres intercompany transaktioner.

Bisca tog sin begyndelse hos familien Volf i Hellerup tilbage i 1890. Her startede fremstillingen af kager under navnet Karen Volf. Det er i dag et af Biskas mest kendte brands og lægger navn til lækkerier på kageborde i hele Norden. I 1922 blev produktionen af kiks påbegyndt i Hjørring, og i 1997 tog firmaet sin nuværende form under Bisca-navnet. Siden 2006 har produktion og hovedsæde ligget i Stege på Møn. Bisca er markedsleder på det danske marked og har æren af at være Kongelig Hofleverandør.

Kontakt os for bestilling eller nærmere information.



Business Solutions

NxM Business Solutions udbyder EDI, WEB og ERP løsninger og services, så mellemstore og store (produktions) virksomheder på sikker og effektiv vis kan håndtere data. Nøgleordene er standardiserede og velafprøvede løsninger supporteret af et professionelt team.

www.nxm.dk